

# Marketing & Sales Lead (m/w/d)

Job ID  
REQ-10015782  
Juli 15, 2024  
Österreich

## Summary

Ready for the next challenge, creating impact? Unser Unternehmen sucht einen dynamischen und erfahrenen Marketing and Sales Lead, der unser Team verstärkt. Der ideale Kandidat hat nachweisliche Erfolge in der Leitung von Marketing- und Verkaufsteams und ist bereit, unser umfangreiches Portfolio von In-market/ Value Brands auf das nächste Level zu heben.

## About the Role

Arbeitsort : Wien

### Ihr Verantwortungsbereich:

- Analyse von Markttrends
- Entwicklung und Umsetzung von strategischen Marketing- und Verkaufsplänen
- Festlegung innovativer und agiler Teamstrukturen und Operating Modellen
- Omnichannel - Portfoliomanagement mit innovativen, neuen Technologien
- BD&L (business development and licensing) Aktivitäten
- Führung und Motivation des Marketing- und Verkaufsteams
- Cross funktionale Zusammenarbeit in der österreichischen Unternehmung und mit regionalen und globalen Kollegen
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen

### Was Sie für die Position mitbringen:

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung in Marketing und/ oder Sales Positionen
- Starke Führungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Verkaufsstrategien
- Erfahrung im Erstellen von Business Cases
- Ausgezeichnete Kenntnisse in CRM-Software und digitalen Marketing-Tools
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Warum Novartis?

769 Millionen - so viele Menschen haben wir mit unseren Produkten im Jahr 2020 erreicht. Darauf sind wir stolz. In einer Welt des digitalen und technologischen Wandels stellen wir uns die Frage: Wie können wir noch mehr Menschenleben verbessern und verlängern?

Wir sind überzeugt: neugierige und ambitionierte Menschen wie wir finden gemeinsam in einem inspirierenden Umfeld neue Antworten und treffen mutige Entscheidungen.

## **Stellen Sie sich vor, was Sie bei Novartis tun könnten!**

Neben einem marktgerechten Grundgehalt bieten wir ein attraktives Bonus/Incentive Programm, eine moderne Firmenpension, Kinderbetreuungseinrichtungen, Aus- und Weiterbildungsprogramme und weltweite Karrieremöglichkeiten innerhalb der Novartis Gruppe. Das Grundgehalt für diese Position besteht aus dem Mindestgehalt in Höhe von € 85.000/Jahr (auf Vollzeitbasis) sowie einer allfälligen Überzahlung, basierend auf Ihren bisherigen Erfahrungen, Qualifikationen und individuellen Kompetenzen. Wir sind offen für Teilzeit und Jobsharing Modelle und unterstützen wo immer möglich flexibles arbeiten und Homeoffice

## **Engagement für Vielfalt und Inklusion:**

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten. Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

**Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:** wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Standort

Österreich

Site

Vienna

Company / Legal Entity

AT06 (FCRS = AT006) Novartis Pharma GmbH

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regular  
Shift Work  
No  
[Apply to Job](#)

## Adjustments for Applicants with Disabilities

If because of a medical condition, physical disability or a neurodiverse condition you require an adjustment during the recruitment process, please reach out to [disabilities.austria@novartis.com](mailto:disabilities.austria@novartis.com) and let us know the nature of your request as well as your contact information. The support which we can provide will include advice on suitable positions as well as guidance at all stages of the application process. Austrian law provides candidates the opportunity to involve the local disability representative, Behindertenvertrauensperson (BVP), in the application process. If you would like to request this, please let us know in advance as a note on your CV.

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

## EEO Statement :

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

and how we create sustainable value for stakeholders and society. Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society. Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society. Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society. Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Job ID  
REQ-10015782

## Marketing & Sales Lead (m/w/d)

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://qa1.novartis.de/de-de/careers/career-search/job/details/req-10015782-marketing-sales-lead-mwd>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Vienna/Marketing---Sales-Lead--m-w-d\\_REQ-10015782](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Vienna/Marketing---Sales-Lead--m-w-d_REQ-10015782)
4. <mailto:disabilities.austria@novartis.com>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Vienna/Marketing---Sales-Lead--m-w-d\\_REQ-10015782](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Vienna/Marketing---Sales-Lead--m-w-d_REQ-10015782)