

# Area Sales Manager

Job ID

REQ-10017011

Juli 26, 2024

Russische Foed.

## Summary

-

## About the Role

Локация: РФ, Красноярск

В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в направлении Кардиология.

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Расширение доли рынка препарата компании, увеличение объема и прибыльности продаж на территории региона в коммерческом и бюджетном сегменте
- Коучинг, контроль, координация и планирование работы команды МП, КАМ
- Мониторинг присутствия препаратов компании на складах в регионе, обеспечение их доступности каждому конечному потребителю
- Анализ рынков на своей территории
- Установление деловых отношений с ключевыми лидерами мнений, региональной администрацией

[Novartis Mission – in Russian \(youtube.com\)](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Вы имеете опыт управления командой МП или КАМов не менее 3х лет
- У Вас высшее медицинское или фармацевтическое образование
- У Вас есть ориентация на результат, лидерство, нацеленность на создание высокоэффективных команд и развитие сотрудников, понимание бизнеса, аналитические способности
- Вы готовы к командировочной активности

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус)

ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)

Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль  
3 дополнительных дня к отпуску

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям требует большего, чем просто инновационная наука. Требуется сообщество таких умных и увлеченных людей, как вы. Сотрудничая, поддерживаем и вдохновляем друг друга. Объединим усилия для совершения прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Готовы вместе создавать светлое будущее? :

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли подходящую вам роль в Novartis?

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы оставаться на связи и узнавать о подходящих карьерных возможностях, как только они появятся: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Standort

Russische Foed.

Site

Krasnoyarsk

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Der Umsatz

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

## **EEO Statement :**

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Job ID

REQ-10017011

## **Area Sales Manager**

[Apply to Job](#)

**Source URL:** <https://qa1.novartis.de/de-de/careers/career-search/job/details/req-10017011-area-sales-manager>

### List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10017011&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Krasnoyarsk/Area-Sales-Manager\\_REQ-10017011](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10017011&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Krasnoyarsk/Area-Sales-Manager_REQ-10017011)
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10017011&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Krasnoyarsk/Area-Sales-Manager\\_REQ-10017011](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10017011&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Krasnoyarsk/Area-Sales-Manager_REQ-10017011)