

Trainee Commercial Neuroscience (m/w/d)

Job ID
REQ-10013967
Jul 19, 2024
Germany

Summary

Trainee Commercial (m/w/d) - Neuroscience - Gebiet Heilbronn/Aalen (Wohnort auch Großraum Stuttgart und Ludwigsburg möglich)

About the Role

Reimagine Medicine – genau dein Ding? Unseres auch!

76.000 Mitarbeitende aus über 140 Nationen setzen sich bei Novartis weltweit gemeinsam dafür ein, das Leben von Patient*innen zu verlängern und zu verbessern.

Denke mit uns Medizin und deine Karriere neu. Entscheide dich für eine einzigartige Entwicklungsreise im internationalen Umfeld und einer Tätigkeit, die einen echten Unterschied macht!

Starte in die Pharmawelt mit unserem Rotationsprogramm für Hochschulabsolventen. Das Programm ist befristet, dein Vertrag ist es nicht. Nach 36 Monaten intensiver Erfahrung im Pharmavertrieb und -marketing bist du bereit für deine Zielposition im Innen- oder Außendienst.

Programmstart ist zwischen Oktober und November 2024.

Wie läuft das Programm ab?

- Du startest deine Karriere für die ersten 2 Jahre im Außendienst und übernimmst nach einer intensiven Schulungsphase die eigenverantwortliche Betreuung von Kunden in der Indikation Neuroscience im Gebiet Heilbronn/Aalen (Wohnort auch Großraum Stuttgart und Ludwigsburg möglich). Im Vordergrund steht die absatzorientierte Beratung von niedergelassenen Ärzten, insbesondere die Übermittlung der Produktinformationen sowie Organisation und Durchführung von Veranstaltungen. Du nutzt dabei digitale Medien und innovative Maßnahmen der Kundenkommunikation.
- Dein Programm schließt Du mit einer 12-monatigen Rotationsphase im Innendienst, wahlweise am Standort München oder Nürnberg ab. Du lernst dabei die Bereiche Marketing/Content Design kennen und z.B. Value & Access, Data, Insights & Analytics oder Medizin. Auch eine internationale Rotation ist möglich.
- Die Rotationsstationen sind nur teilweise festgelegt und geben Dir die Möglichkeit eigene Wünsche umzusetzen.

- Am Ende des dritten Jahres definierst Du zusammen mit Deiner Führungskraft den nächsten beruflichen Entwicklungsschritt im Innen- oder Außendienst
- Während des Programmes stehen dir ein Trainee-Mentor aus dem Trainee-Alumnikreis, sowie Führungskräfte und Expert*innen aus den einzelnen Fachbereichen zur Seite. Als Trainee profitierst du von einem Personalentwicklungsprogramm, regelmäßigem Austausch im Trainee-Kreis, Meet-ups mit dem Senior Management und einem großen fachlichen und persönlichen Netzwerk, das dich während deiner Karriere bei Novartis tragen wird.

Was bringst du mit?

- Eigeninitiative gehört zu deinen Stärken, digitale Themen und Innovation zu Deinen Leidenschaften und eine wertschätzende Zusammenarbeit stehen für dich an erster Stelle.
- Du hast ein Masterstudium der Naturwissenschaften mit überdurchschnittlichen Noten abgeschlossen und während des Studiums im Rahmen von Nebentätigkeiten idealerweise erste Berührungspunkte mit Marketing und/oder Vertrieb gehabt. Aufgrund des Arzneimittelgesetzes ist das naturwissenschaftliche Studium eine Pflichtvoraussetzung.
- Du bist eine proaktive, kommunikative Person und kannst dich schnell an neue Situationen anpassen.
- Mobilität gehört für dich zum Alltag und du hast deine Komfortzone idealerweise bei einem Auslandsaufenthalt (z.B. Praktika, Auslandssemester, etc.) bereits einmal verlassen.
- Du blickst über den Tellerrand und engagierst dich in deiner Freizeit – sei es ehrenamtlich oder für eine andere Leidenschaft, die dich antreibt.
- Du verfügst über sehr gute MS Office Kenntnisse.
- Deutsch und Englisch beherrschst du fließend in Wort und Schrift.

Was erwartet Dich?

- Ein dynamisches und hochmotiviertes Team aus Expert*innen, das inspiriert, unterstützt und eine große Leidenschaft für Daten, Innovation und Impact im Gesundheitswesen mitbringt.
- Eine ehrliche Feedbackkultur gepaart mit flachen Hierarchien und einem hohen Maß an Eigenverantwortung.
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und ein breites Angebot an Weiterbildungen. Gestalte mit uns deinen eigenen Weg! Hybrid Working an unseren Standorten in München, Nürnberg und im Homeoffice.
- Eine überdurchschnittliche Vergütung, Übernahme der Umzugskosten, vielfältige Gesundheitsangebote, Fahrradleasing, Gympass und viele weitere Benefits.

Warum Novartis?

Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verlängern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauenswürdigste Pharmaunternehmen der Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagtäglich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses großartigen Teams!

Erfahren Sie hier mehr: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Was wir bieten:

Alle Informationen finden Sie in unserem Novartis Life Handbook (Englisch):

<https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>. Kontaktieren Sie den zuständigen Talent Acquisition Business PartnerIn, wenn Sie für weitere Details

Engagement für Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Germany

Site

Baden-Wuerttemberg (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity

DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse team's representative of the patients and communities we serve. Hiring decisions are only based on the qualification for the position, regardless of gender, ethnicity, religion, sexual orientation, age and disability. The law provides for severely disabled / equal applicants the opportunity to involve the local representative body for disabled employees (SBV) in the application process. If you would like to request this, please let us know in advance as a note on your CV.

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

EEO Statement :

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society. Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society. Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society. Learn about our business, strategy and

performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.Learn about our business, strategy and performance in 2023, and how we create sustainable value for stakeholders and society.

Job ID
REQ-10013967

Trainee Commercial Neuroscience (m/w/d)

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://qa1.novartis.de/careers/career-search/job/details/req-10013967-trainee-commercial-neuroscience-mwd>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Baden-Wuerttemberg-Novartis-Pharma-GmbH/Trainee-Commercial-Neuroscience--m-w-d-_REQ-10013967
7. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
8. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Baden-Wuerttemberg-Novartis-Pharma-GmbH/Trainee-Commercial-Neuroscience--m-w-d-_REQ-10013967